

Resultaat met voorbedachten rade

Wilt u de relatie met uw opdrachtgevers versterken? Veranderingen in uw bedrijfsvoering of businessmodel doorvoeren? Of wilt u simpelweg een beter inzicht in uw kengetallen? Bij De Lijn zijn wij altijd resultaatgericht. In de afgelopen jaren hebben wij vraagstukken in diverse branches opgelost.

Wij leven ons altijd in uw specifieke situatie in. Daarna werken wij op basis van uw behoeften toe naar een helder en pragmatisch advies of een gebruiksvriendelijke rapportage. De doordachte werkwijze garandeert resultaat op korte en lange termijn. Wij bieden oplossingen die ervoor zorgen dat het commercieel potentieel binnen uw organisatie optimaal wordt benut. Kortom, resultaat met voorbedachten rade.

Diensten

Het dienstenaanbod van De Lijn bestaat uit:

- Adviseren over, toetsen of optimaliseren van uw werkprocessen. Dit doen wij door te focussen op performance indicatoren. Wij zijn gespecialiseerd in de kritieke dimensies van bedrijfsvoering en in businessmodellen;
- Het realiseren van de gewenste oplossing;
- Het leveren van gebruiksvriendelijke rapportages waardoor de juiste managementinformatie en bruikbare stuurinformatie beschikbaar is.



Ervaringsdeskundigen met een missie

De medewerkers van De Lijn zijn professionals met oog voor resultaat. Onze werkwijze begint met een grondige analyse. Uw wensen en behoeften houden wij hierbij altijd in het achterhoofd. Vervolgens zoeken onze medewerkers de oplossingen, die ervoor zorgen dat het commercieel potentieel binnen uw organisatie optimaal wordt benut.

Een praktijkvoorbeeld

Voor een organisatie heeft De Lijn de volgende opdracht uitgevoerd; Laat het product beter aansluiten op de behoefte van de klant, terwijl het rendement minimaal gelijk dient te blijven.

De Lijn heeft een marktonderzoek om de behoefte en kansen te identificeren uitgevoerd. Op basis van de inzichten is het product aangepast. Naast het aanpassen van het product was het succesvol opleiden van de verkoper een belangrijke doelstelling. Met als resultaat:

- De concurrentiepositie ten opzichte van andere aanbieders is verbeterd.
- Het marktonderzoek toonde aan dat klanten behoefte hebben aan de productaanpassing. Dit resulteerde in:
 - Optimale klantenbinding;
 - Hoger rendement voor opdrachtgever.

Informatie

De Lijn heeft vertrouwen in haar dienstverlening en staat open voor werken op no cure no pay basis. Wilt u ook meer weten over wat De Lijn voor uw organisatie kan betekenen? Maak een afspraak. Bel De Lijn op 073-6122511 of stuur een e-mail naar info@delijnoptimalisatie.nl.

De Lijn. Resultaat met voorbedachten rade.